

Commercieel medewerker binnendienst m/v

Functieomschrijving

In verband met de aanhoudende werkzaamheden van de afdeling Verkoop Binnendienst zijn wij op zoek naar kandidaten voor de functie van Commercieel medewerker voor 5 dagen in de week (36-40 uur).

- Je ondersteunt de collega's van de buitendienst voor wat betreft offertes, beantwoording vragen van klanten, zowel commercieel, technisch als administratief.
- Je verzorgt de orderintake met de daar bijbehorende acties (planning, bevestiging, interne afstemming, projectbewaking, communicatie klant)
- Je beantwoordt vragen over lopende orders en volgt deze op.
- Je registreert en bespreekt binnenkomende klachten i.s.m. Sales Manager(s) en afdelingsmanagers.
- Je schakelt tussen de afdelingen Engineering, Inkoop, Productie, Magazijn en Logistiek om producten zo optimaal mogelijk de deur uit te laten gaan.

Je rapporteert aan de senior commercieel medewerker. De afdeling Verkoop Binnendienst bestaat na invulling van deze vacature uit 3 personen te weten: Senior commercieel medewerker en 2 commercieel medewerkers binnendienst. Tezamen met de buitendienst (Sales Managers) en Sales Director bestaat de Verkoopafdeling uit 8 medewerkers.

Functie eisen

Voor deze functie zoeken wij een enthousiaste kandidaat die commercieel, enigszins technisch, flexibel en zelfstandig is. Een teamplayer die accuraat is, goede uitdrukkingsvaardigheid bezit en een rots in de branding is voor het team.

- Administratief
- Snel kunnen handelen/schakelen
- Goed kunnen organiseren
- Commercieel en technisch inzicht en handelen
- Uitstekende kennis van en ervaring met Windows Microsoft Office pakket, ERP- en CRM systemen
- Ervaring met kwaliteits- en/of klachtregistratiesystemen (m.b.t. ISO en IATF certificering, 8D rapportage)
- Affiniteit met de carrosseriebouw
- Goede taalvaardigheden in Duits, Nederlands en Engels, Frans is een pré.

Je bent verkoop- en klantgericht en bezit de nodige computer technische vaardigheden. Bij voorkeur heb je een MBO opleiding. Je woont bij voorkeur in de regio Almelo.

Bedrijfsprofiel

Pecocar Holland B.V. is sinds meer dan 40 jaar een toonaangevende leverancier van sandwichpanelen en polyester vormdelen en daarmee gerelateerde producten. Pecocar richt zich daarmee op de carrosseriebouw voor onder andere bussen, ambulances, brandweer en

koelwagentransport. Het gaat om op maat gemaakte, technische en klant specifieke hoogwaardige producten.

De klantenkring is groot, veeleisend en divers: van éénmanszaken tot en met grote multinationals. Pecocar richt zich op de Europese markt en is gevestigd te Albergen (NL).

Pecocar werkt als en is een ISO 9001 en IATF 16949 gecertificeerd bedrijf op een kwalitatief hoogstaand niveau en heeft innovatie hoog in het vaandel staan. Pecocar werkt samen met TNO, Hogescholen en Universiteiten. Geregeld worden in samenwerking met de klant nieuwe producten ontwikkeld. Pecocar is hierdoor een echte trendsetter. Zie ook de website : www.pecocar.nl

Bedrijfscultuur

Pecocar Holland B.V. kenmerkt zich door een no nonsens cultuur, waarbij flexibiliteit, klantgericht denken en doen hoog in het vaandel staat. Onze cultuur kenmerkt zich verder door een relatief platte organisatiestructuur, waardoor er korte lijnen zijn en er snel geschakeld kan worden. Creativiteit en snelheid van handelen zijn onderscheidende kenmerken van Pecocar.

Reactie kunt u mailen naar: h.schuitemaker@pecocar.nl en bij vragen kunt u contact opnemen met Hanneke Schuitemaker onder telefoonnummer 0546-44 99 32.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.